

AGOMAB THERAPEUTICS NV

Posthoflei 1 bus 6
2600 Antwerpen (Berchem)
Ondernemingsnummer: 0674.527.310
RPR Antwerpen, afdeling Antwerpen

(De "Vennootschap")

JAARVERSLAG AAN DE GEWONE ALGEMENE VERGADERING TE HOUDEN OP 26 MEI 2026

Beste allen,

De Raad van Bestuur van de Vennootschap heeft het genoegen om u, in overeenstemming met de wettelijke en statutaire bepalingen, verslag uit te brengen over de activiteiten van de Vennootschap voor het boekjaar dat begon op 1 januari 2025 en dat eindigde op 31 december 2025, en om u ook de enkelvoudige jaarrekening per 31 december 2025 voor te stellen. Dit verslag is opgesteld overeenkomstig artikelen 3:5 en 3:6 van het Belgisch Wetboek van Vennootschappen en Verenigingen (het "WVV").

Voor bijkomende informatie verwijst de Raad van Bestuur naar het jaarverslag dat via formulier 20-F is neergelegd bij de Amerikaanse *Securities & Exchange Commission*.

1. ANALYSE VAN DE BEDRIJFSRESULTATEN

De bedrijfsresultaten van de Vennootschap kunnen, zoals deze blijken uit onze enkelvoudige jaarrekening, die is opgesteld in overeenstemming met de Belgische algemeen aanvaarde boekhoudregels (*Belgian GAAP*), als volgt worden samengevat:

Balans

De vaste activa bedragen 23.814.426 EUR tegenover 20.932.238 EUR in het vorig boekjaar, hoofdzakelijk omwille van de stijging van de financiële vaste activa van 20.312.992 EUR naar 23.311.390 EUR omwille van de betaling van een earn-out vergoeding van 3.000.000 EUR aan de voormalige aandeelhouders van Agomab Spain, S.L.U. onder de overeenkomst tot overdracht van aandelen (*share purchase agreement*), zoals gewijzigd van tijd tot tijd.

De vlottende activa bedragen 227.516.070 EUR tegenover 237.730.025 EUR in het vorig boekjaar en bestaan voornamelijk uit intragroepvorderingen uit hoofde van rekening-courantposities met verbonden ondernemingen, termijnbeleggingen en liquide middelen waarover de Vennootschap beschikt.

Omwille van het nettoverlies van het boekjaar daalde het eigen vermogen in het afgelopen boekjaar van 253.687.197 EUR in het vorig boekjaar naar 244.064.213 EUR voor het afgesloten boekjaar.

De schulden bedragen 7.266.283 EUR tegenover 4.975.067 EUR in het vorig boekjaar en bestaan hoofdzakelijk uit handelsschulden (3.567.997 EUR), belastingen, bezoldigingen en sociale lasten (2.150.192 EUR), en overlopende rekeningen (1.548.094 EUR).

Het balanstotaal per 31 december 2025 bedraagt 251.330.496 EUR, tegenover 258.662.264 EUR vorig boekjaar

Resultatenrekening

Door de aard van haar activiteiten en de huidige fase van ontwikkeling, heeft de Vennootschap geen omzet. De overige bedrijfsopbrengsten bedragen 20.309.676 EUR tegenover 16.908.006 EUR in het vorig boekjaar. De bedrijfskosten stegen in het afgelopen boekjaar naar 34.506.071 EUR tegenover 31.655.036 EUR in het vorige boekjaar. Deze stijging is in grote mate te wijten aan hogere personeelskosten door de groei van de Vennootschap.

De financiële opbrengsten bedragen in het afgesloten boekjaar 4.092.771 EUR tegenover 2.556.280 EUR in het vorig boekjaar. De financiële kosten bedragen 33.068 EUR tegenover 66.315 EUR in het vorig boekjaar. Dit heeft geresulteerd in een verlies uit de gewone bedrijfsuitoefening vóór belastingen ten belope van 10.136.692 EUR tegenover 12.257.064 EUR in het vorig boekjaar en, na aftrek van de belastingen op het resultaat, een verlies van het afgesloten boekjaar van 9.622.983 EUR tegenover 11.716.884 EUR in vorig boekjaar. Het te bestemmen verlies van het boekjaar bedraagt 9.622.983 EUR.

Resultaatverwerking

De Raad van Bestuur stelt volgende bestemming van het resultaat voor:

Te bestemmen verlies van het boekjaar	(-) 9.622.983 EUR
Overgedragen verlies van het vorige boekjaar	(-) 46.018.192 EUR
Te bestemmen verlies	(-) 55.641.175 EUR
Over te dragen verlies	(-) 55.641.175 EUR

2. RISICO'S EN ONZEKERHEDEN

De voornaamste risico's en onzekerheden voor de Vennootschap zijn hieronder op niet-limitatieve wijze samengevat. Voor een uitgebreidere uiteenzetting verwijst de Vennootschap naar het jaarverslag dat via formulier 20-F is neergelegd bij de Amerikaanse *Securities & Exchange Commission*.

Risico's in verband met onze beperkte bedrijfsgeschiedenis, financiële positie en behoefte aan aanvullend kapitaal

- Wij zijn een biofarmaceutisch bedrijf in de klinische fase en hebben sinds onze oprichting aanzienlijke verliezen geleden. Wij verwachten in de nabije toekomst verliezen te lijden en het is mogelijk dat wij nooit winstgevend zullen worden of blijven.
- Wij zullen kapitaal moeten aantrekken om onze bedrijfsactiviteiten te financieren. Als wij dit benodigde kapitaal niet op het juiste moment of tegen aanvaardbare voorwaarden kunnen verkrijgen, kan dit ons dwingen onze productontwikkeling of andere bedrijfsactiviteiten uit te stellen, te beperken of te beëindigen.
- We hebben nog nooit inkomsten gegenereerd uit productverkopen.
- Onze beperkte bedrijfsgeschiedenis kan het voor aandeelhouders moeilijk maken om het succes van onze activiteiten tot nu toe te beoordelen en onze toekomstige levensvatbaarheid in te schatten.

Risico's in verband met de ontdekking en ontwikkeling van onze productkandidaten

- Klinische ontwikkeling is een langdurig, complex en duur proces met een onzekere uitkomst.
- Het is mogelijk dat wij extra kosten moeten maken of vertragingen oplopen bij de voltooiing van de ontwikkeling en commercialisering van ontunisertib, AGMB-447 of andere productkandidaten, of dat wij deze uiteindelijk niet kunnen voltooien.
- Vanwege onze beperkte middelen en toegang tot kapitaal moeten we, en hebben we in het verleden besloten, prioriteit te geven aan de ontwikkeling van bepaalde productkandidaten boven andere potentiële kandidaten. Deze beslissingen kunnen achteraf verkeerd blijken te zijn en een negatieve invloed hebben op onze inkomsten.

- Als we moeilijkheden ondervinden bij het werven van patiënten voor onze klinische studies, kunnen onze klinische ontwikkelingsactiviteiten vertraging oplopen of anderszins nadelig worden beïnvloed.
- Tussentijdse, topline- en voorlopige gegevens uit onze preklinische studies en klinische studies die we van tijd tot tijd bekendmaken of publiceren, kunnen veranderen naarmate er meer patiëntendata bekend worden, en zijn onderworpen aan controle- en verificatieprocedures die kunnen leiden tot wezenlijke wijzigingen in de definitieve gegevens.
- De resultaten van preklinische studies en klinische proeven in een vroeg stadium van onze productkandidaten hebben mogelijk geen voorspellende waarde voor de resultaten van klinische proeven in een later stadium. Het aanvankelijke succes in onze lopende klinische proeven is geen indicatie voor de resultaten die worden verkregen wanneer deze proeven zijn voltooid of in proeven in een later stadium.
- Er is geen vastgesteld eindpunt voor behandelingen van fibrostenotische ziekte van Crohn (FSCD), en de ontwikkeling en validatie van eindpunten voor de werkzaamheid ter ondersteuning van de goedkeuring kunnen de ontwikkeling van onze productkandidaten vertragen of de ontwikkelingskosten verhogen.
- We hebben klinische onderzoeken voor onze productkandidaten buiten de VS uitgevoerd en zullen dit mogelijk blijven doen, en het is mogelijk dat de FDA (*US Food and Drug Administration*) gegevens uit dergelijke onderzoeken niet accepteert. In dat geval kunnen onze ontwikkelingsplannen vertraging oplopen, wat onze bedrijfsactiviteiten aanzienlijk zou kunnen schaden aangezien we de VS als één van de belangrijkste markten voor onze productkandidaten beschouwen.
- Onze producten en productkandidaten kunnen mogelijk ernstige, ongewenste of onaanvaardbare bijwerkingen hebben, of zelfs de dood veroorzaken, en wij of anderen kunnen ernstige, ongewenste of onaanvaardbare bijwerkingen vaststellen die worden veroorzaakt door een van onze productkandidaten tijdens klinische proeven of nadat ze markttoelating hebben gekregen.
- De wettelijke goedkeuringsprocessen van de FDA en vergelijkbare buitenlandse autoriteiten zijn langdurig, tijdrovend en inherent onvoorspelbaar. Als we uiteindelijk geen goedkeuring voor onze productkandidaten kunnen verkrijgen, zal onze bedrijfsvoering aanzienlijke schade ondervinden.
- We hebben de status van weesgeneesmiddel verkregen voor AGMB-447 in de VS en kunnen de status van weesgeneesmiddel aanvragen voor een productkandidaat die we ontwikkelen, maar het is mogelijk dat we hierin niet slagen; als we er niet in slagen de status van weesgeneesmiddel te verkrijgen of geen exclusiviteit voor onze producten of productkandidaten verkrijgen en/of behouden, kunnen onze inkomsten dalen.
- Indien wij besluiten om voor een van onze productkandidaten een versnelde goedkeuring aan te vragen, leidt dit niet per se tot een snellere ontwikkeling of een snellere beoordeling of goedkeuring door de regelgevende instanties, en vergroot dit de kans niet dat onze productkandidaten markttoelating krijgen. Indien wij er niet in slagen om via een versnelde procedure goedkeuring te verkrijgen, kan het zijn dat wij aanvullende klinische onderzoeken moeten uitvoeren naast de onderzoeken die wij gepland hebben, wat de kosten voor het verkrijgen van de markttoelating zou kunnen verhogen, de kans op markttoelating zou kunnen verkleinen en/of het tijdstip van verkrijging zou kunnen vertragen.
- We hebben van de FDA de *Fast Track*-status verkregen voor ontunisertib en kunnen de *Breakthrough Therapy*-status bij de FDA of de *Priority Medicine*-status (PRIME) bij de EMA (*European Medicines Agency*) aanvragen voor een productkandidaat die we ontwikkelen, maar het is mogelijk dat we hierin niet slagen. Als we hierin slagen, leidt de status mogelijk niet daadwerkelijk tot een snellere ontwikkeling of een sneller beoordelings- of goedkeuringsproces door de regelgevende instanties.
- Zelfs als we goedkeuring verkrijgen van de FDA, de EMA of andere toepasselijke regelgevende instanties voor een productkandidaat die we mogelijk identificeren en nastreven in de Verenigde Staten of Europa, is het mogelijk dat we nooit goedkeuring verkrijgen om dergelijke productkandidaten buiten die rechtsgebieden op de markt te brengen, wat ons vermogen om hun volledige marktpotentieel te realiseren zou beperken.

Risico's in verband met commercialisering

- Het commerciële succes van onze producten en productkandidaten, ook voor nieuwe indicaties of toedieningswijzen, hangt af van de mate van marktacceptatie.
- Zelfs als wij goedkeuring van de regelgevende instanties krijgen voor een van onze productkandidaten, blijven wij onderworpen aan voortdurende wettelijke verplichtingen en regelmatige toetsing door de regelgevende instanties, wat kan leiden tot aanzienlijke extra kosten.

Bovendien kunnen wij boetes opgelegd krijgen als wij niet voldoen aan de wettelijke vereisten of als wij te maken krijgen met onverwachte problemen met onze productkandidaten.

- Als onze doelgroep kleiner is dan verwacht, we er niet in slagen patiënten succesvol te werven en te behouden voor onze klinische studies, of als we daarbij aanzienlijke vertragingen ondervinden, is het mogelijk dat we het volledige commerciële potentieel van onze productkandidaten niet kunnen realiseren.
- Onze productkandidaten kunnen in het algemeen en eerder dan verwacht te maken krijgen met concurrentie.
- Zelfs als we in staat zijn om een productkandidaat op de markt te brengen, kan een dergelijke productkandidaat onderworpen worden aan ongunstige prijsregulering of dekkings- en vergoedingsbeleid van derden, wat onze bedrijfsactiviteiten zou kunnen schaden.
- Bestaande en toekomstige wetgeving inzake de hervorming van de gezondheidszorg zou van invloed kunnen zijn op de vraag naar onze productkandidaten, indien deze worden goedgekeurd, wat gevolgen zou kunnen hebben voor onze bedrijfsactiviteiten en toekomstige bedrijfsresultaten.
- Als wij in de toekomst niet in staat zijn om verkoop-, marketing- en patiëntenondersteuningscapaciteiten op te zetten of overeenkomsten te sluiten met derden voor de verkoop en marketing van onze huidige of toekomstige productkandidaten, slagen wij er mogelijk niet in om onze huidige of toekomstige productkandidaten te commercialiseren indien en wanneer deze worden goedgekeurd, en zijn wij mogelijk niet in staat om inkomsten te genereren.
- Veranderingen in de financiering van, of andere verstoringen in de activiteiten van, de FDA, de Amerikaanse *Securities and Exchange Commission* (SEC) en andere overheidsinstanties, in binnen- of buitenland, kunnen hun vermogen belemmeren om belangrijke leidinggevenden en ander personeel aan te werven en te behouden, kunnen verhinderen dat nieuwe producten en diensten tijdig worden ontwikkeld of op de markt gebracht, of kunnen deze instanties anderszins beletten hun normale bedrijfsfuncties uit te oefenen waarop de werking van onze activiteiten mogelijk steunt, wat een negatieve invloed kan hebben op onze activiteiten.
- We kunnen moeilijkheden ondervinden bij het efficiënt beheren van onze groei en onze toenemende ontwikkelings-, regelgevings- en verkoop- en marketingcapaciteiten, wat onze bedrijfsvoering zou kunnen verstoren.
- We hebben in het verleden strategische overnames gedaan en kunnen dit in de toekomst ook doen; eventuele moeilijkheden bij de integratie van dergelijke overnames kunnen een negatieve invloed hebben op de prijs van onze *American Depositary Shares* (ADSs), de bedrijfsresultaten en de bedrijfsprestaties.
- Wij zijn onderworpen aan wet- en regelgeving op het gebied van de gezondheidszorg en de handhaving daarvan. Het niet naleven van deze wetten kan onze resultaten, bedrijfsvoering en/of financiële positie schaden.
- Wij kunnen worden geconfronteerd met dure en schadelijke aansprakelijkheidsclaims.

Risico's met betrekking tot andere regelgeving

- Het niet naleven van anticorruptiewetten en -regelgeving, antiwitwaswetten en -regelgeving, economische sancties en/of exportcontroleregulering en andere wetten die van toepassing zijn op onze bedrijfsvoering, zoals met betrekking tot duurzaamheid, kan een negatief effect hebben op onze activiteiten.
- Wij kunnen worden blootgesteld aan aansprakelijkheid en aanzienlijke kosten in verband met naleving van milieuwetgeving of saneringsactiviteiten.
- Belangrijke politieke, handels- en regelgevingsontwikkelingen en andere omstandigheden buiten onze controle kunnen een wezenlijk nadelig effect hebben op onze financiële positie of bedrijfsresultaten.
- Hervormingen van de wetgeving inzake gezondheidszorg kunnen een wezenlijk nadelig effect hebben op onze activiteiten en bedrijfsresultaten.

Risico's in verband met onze afhankelijkheid van derden

- Wij zijn afhankelijk, en verwachten in de toekomst afhankelijk te zijn, van derden voor het uitvoeren van onze klinische proeven en het verrichten van een deel van ons onderzoek en onze preklinische studies. Indien deze derden hun contractuele verplichtingen niet naar behoren nakomen of de verwachte deadlines niet halen, kunnen onze ontwikkelingsprogramma's vertraging oplopen of met hogere kosten gepaard gaan, wat in beide gevallen een negatief effect kan hebben op onze bedrijfsactiviteiten en vooruitzichten.

- Onze levering van producten voor onze preklinische studies en klinische proeven is afhankelijk van relaties met externe producenten en leveranciers.
- Wij zijn van plan AGMB-447 toe te dienen via een toedieningssysteem dat risico's op het gebied van regelgeving, ontwikkeling, levering en andere zaken met zich meebrengt.

Risico's met betrekking tot onze intellectuele eigendom

- Ons commercieel succes hangt af van ons vermogen om onze huidige en toekomstige intellectuele eigendom en eigen technologie te verkrijgen, te behouden, af te dwingen en anderszins te beschermen. Indien de reikwijdte van de verkregen bescherming van intellectuele eigendom niet voldoende breed is, zouden onze concurrenten of andere derden producten en productkandidaten kunnen ontwikkelen en commercialiseren die vergelijkbaar of identiek zijn aan de onze, wat een negatief effect kan hebben op ons vermogen om onze productkandidaten succesvol te ontwikkelen en te commercialiseren.
- Het is moeilijk en duur om onze intellectuele eigendom en onze eigen technologieën te beschermen, en het is mogelijk dat wij de bescherming ervan niet kunnen waarborgen.
- De looptijd van octrooien is mogelijk onvoldoende om onze concurrentiepositie met betrekking tot onze producten gedurende een toereikende periode te waarborgen.
- Veranderingen in de interpretatie van het octrooirecht in de Verenigde Staten en andere rechtsgebieden kunnen de waarde van octrooien in het algemeen verminderen, waardoor ons vermogen om onze producten te beschermen wordt aangetast.
- Het is mogelijk dat wij niet in staat zijn om wereldwijd octrooibescherming aan te vragen of te verkrijgen, of om dergelijke octrooibescherming af te dwingen zodra deze is verkregen.
- Om onze concurrentiepositie met betrekking tot onze productkandidaten te beschermen, kunnen we betrokken raken bij rechtszaken om onze octrooien of andere intellectuele eigendom af te dwingen, wat duur, tijdrovend en zonder succes kan zijn en ertoe kan leiden dat onze octrooien ongeldig of niet-afdwingbaar worden verklaard.
- Als wij worden aangeklaagd wegens inbreuk op intellectuele-eigendomsrechten van derden, kunnen dergelijke rechtszaken duur en tijdrovend zijn en ons verhinderen of vertragen bij het ontwikkelen of commercialiseren van onze productkandidaten.
- Anderen kunnen het auteurschap betwisten of een eigendomsbelang in onze intellectuele eigendom claimen, wat zou kunnen leiden tot rechtszaken en een aanzienlijk nadelig effect zou kunnen hebben op de vooruitzichten ervan.
- We kunnen worden geconfronteerd met vorderingen dat we ten onrechte een werknemer van een concurrent in dienst hebben genomen, of door derden die beweren dat onze werknemers of wij hun intellectuele eigendom hebben misbruikt, of die eigendom claimen van wat wij beschouwen als onze intellectuele eigendom.
- We zijn mogelijk afhankelijk van bedrijfsgeheimen en eigen knowhow die moeilijk op te volgen en af te dwingen zijn, en als we de vertrouwelijkheid van onze bedrijfsgeheimen niet kunnen waarborgen, zou dit onze bedrijfsvoering en concurrentiepositie schaden.
- Het kan zijn dat wij aanvullende intellectuele eigendom van derden moeten verwerven of in licentie moeten nemen, en dergelijke licenties zijn mogelijk niet beschikbaar of niet beschikbaar tegen commercieel redelijke voorwaarden.
- Als onze merknamen en handelsnamen niet adequaat worden beschermd, zijn wij mogelijk niet in staat om naamsbekendheid op te bouwen voor onze relevante merknamen en kan onze bedrijfsvoering hierdoor nadelig worden beïnvloed.
- Intellectuele eigendomsrechten bieden niet noodzakelijkerwijs bescherming tegen alle potentiële bedreigingen voor onze bedrijfsvoering.

Risico's met betrekking tot gegevensbescherming

- Wij zijn onderworpen aan privacywetgeving, regelgeving en mogelijke handhavings- en contractuele verplichtingen met betrekking tot gegevensbescherming en -beveiliging. Het niet naleven van deze wetten, regelgeving en contractuele verplichtingen kan leiden tot mogelijke handhavingsmaatregelen van de overheid en aanzienlijke boetes, en kan onze resultaten, bedrijfsvoering en/of financiële positie schaden.
- Het gebruik van nieuwe en evoluerende technologieën, zoals artificiële intelligentie, in onze bedrijfsvoering kan leiden tot aanzienlijke uitgaven en brengt risico's en uitdagingen met zich mee die van invloed kunnen zijn op onze bedrijfsvoering, onder meer door veiligheids- en andere risico's

voor onze vertrouwelijke en/of bedrijfseigen informatie, waaronder persoonsgegevens, en als gevolg daarvan kunnen wij worden blootgesteld aan reputatieschade en aansprakelijkheidsclaims.

- Onze interne computersystemen, of die van onze externe partners of andere aannemers of consultants, kunnen uitvallen of te maken krijgen met cyberbeveiligingsincidenten of -inbreuken, wat kan leiden tot een wezenlijke verstoring van de ontwikkelingsprogramma's van onze huidige of toekomstige productkandidaten, de openbaarmaking van vertrouwelijke of bedrijfseigen informatie, waaronder persoonsgegevens, schade aan onze reputatie en kan ons blootstellen aan aanzienlijke financiële en juridische risico's.

Risico's met betrekking tot onze bedrijfsvoering, personeelszaken en groei

- We zullen aanzienlijke kosten maken als gevolg van het opereren als een beursgenoteerde onderneming in de VS en ons management zal aanzienlijke tijd moeten besteden aan compliance programma's voor in de VS beursgenoteerde ondernemingen.
- Als we er niet in slagen een effectief systeem van interne controle op de financiële verslaggeving in te voeren en te handhaven, zijn we mogelijk niet in staat onze financiële resultaten nauwkeurig te rapporteren, en kan onze interne controle op de financiële verslaggeving mogelijk niet alle fouten of gevallen van fraude voorkomen of opsporen. Als gevolg hiervan zouden aandeelhouders het vertrouwen in onze financiële en andere openbare verslaggeving kunnen verliezen, wat schadelijk zou zijn voor onze bedrijfsvoering en de koers van de ADSs.
- Ons toekomstig succes hangt af van ons vermogen om belangrijke leidinggevenden te behouden en gekwalificeerd personeel aan te trekken, te behouden en te motiveren.
- We zullen ons bedrijf moeten ontwikkelen en uitbreiden, en we kunnen moeilijkheden ondervinden bij het beheer van deze ontwikkeling en uitbreiding, wat onze bedrijfsvoering zou kunnen verstoren.
- Onze werknemers, bestuurders, hoofdonderzoekers, klinische onderzoeksorganisaties (CRO's), aannemers en consultants kunnen zich schuldig maken aan wangedrag of andere ongepaste activiteiten, waaronder het niet naleven van regelgeving en handel met voorkennis.
- We kunnen gedwongen worden de subsidies voor technologische innovatie terug te betalen als we niet voldoen aan onze contractuele verplichtingen uit hoofde van de toepasselijke subsidieovereenkomsten.

Risico's in verband met het bezit van de ADSs

- Wij zijn een "emerging growth company" zoals gedefinieerd in de Amerikaanse *Jumpstart Our Business Startups Act* van 2012, en wij kunnen niet met zekerheid zeggen of de versoepelde informatievereisten die van toepassing zijn op opkomende groeiende bedrijven de ADSs minder aantrekkelijk zullen maken voor beleggers.
- De marktprijs van de ADSs kan volatiel zijn en aanzienlijk fluctueren (onder meer als gevolg van verschillende factoren waarop wij geen invloed hebben), wat kan leiden tot aanzienlijke verliezen voor kopers van de ADSs en ons kan blootstellen aan rechtszaken door effectenhouders.
- Als we er niet in slagen om adequate interne controles in te voeren en te handhaven, kan dit onze vermogen om nauwkeurige financiële overzichten op te stellen of aan de geldende regelgeving te voldoen, aantasten. Als gevolg hiervan zouden aandeelhouders het vertrouwen in onze financiële en andere openbare verslaggeving kunnen verliezen, wat schadelijk zou zijn voor onze bedrijfsvoering en de beurskoers van onze ADSs.
- We kunnen onze status van zogenaamd buitenlandse private emittent (*foreign private issuer*) verliezen, waardoor we dan zouden moeten voldoen aan het Amerikaanse rapportageregime van de Amerikaanse *Exchange Act* en aanzienlijke juridische, boekhoudkundige en andere kosten zouden moeten maken.

Risico's in verband met belastingen

- Wijzigingen in de toepasselijke belastingwetgeving en -regelgeving of blootstelling aan aanvullende belastingverplichtingen kunnen een negatieve invloed hebben op onze bedrijfsactiviteiten en toekomstige winstgevendheid.

Algemene risicofactoren

- Schommelingen in wisselkoersen of het afschaffen van de euro kunnen een wezenlijke invloed hebben op onze bedrijfsresultaten en financiële positie.
- Onstabiele mondiale economische of politieke omstandigheden, inflatie, stijgende rentetarieven, natuurrampen, crisissen op het gebied van de volksgezondheid, politieke crisissen, geopolitieke gebeurtenissen zoals de crisis in Oekraïne, het conflict tussen Iran en de VS en Israël, de oorlog tussen Israël en Hamas, spanningen in de betrekkingen tussen de VS en China, of andere

macro-economische omstandigheden, kunnen een negatieve invloed hebben op onze activiteiten, financiële positie of bedrijfsresultaten.

3. BELANGRIJKE GEBEURTENISSEN SINDS HET EINDE VAN HET BOEKJAAR

Sinds 31 december 2025, hebben zich de volgende gebeurtenissen voorgedaan, die een significante invloed hebben op de resultaten en financiële positie van de Vennootschap:

- De Vennootschap heeft een bedrag van EUR 169.577.751,40 aan bruto-opbrengst opgehaald in het kader van een initiële openbare aanbidding (de "IPO") in de Verenigde Staten. In dat verband is op 9 februari 2026 een kapitaalverhoging tot stand gekomen waarbij de Vennootschap 12.500.000 nieuwe aandelen heeft uitgegeven. Deze nieuwe aandelen worden vertegenwoordigd door 'American Depositary Shares' ("ADSs"), die zijn geregistreerd onder de United States Securities Act van 1933 en noteren op de Nasdaq Global Select Market. Naar aanleiding van de IPO, heeft de Vennootschap een aantal kapitaalherstructureringsstransacties uitgevoerd, waaronder een winstbewijsconversie, aandelenconversie en aandelensplitsing.
- In het kader van de IPO, heeft de Vennootschap op 4 maart 2026 bijkomend 482.967 nieuwe aandelen uitgegeven voor een uitgifteprijs van in totaal EUR 6.658.169,91. Deze nieuwe aandelen worden vertegenwoordigd door ADSs die noteren op de Nasdaq Global Select Market.
- Op 9 februari 2026 en 4 maart 2026 heeft de Vennootschap in totaal 2.933.873 nieuwe inschrijvingsrechten op aandelen van de Vennootschap uitgegeven onder een 2026 Aandelenoptieplan.

4. OMSTANDIGHEDEN DIE DE ONTWIKKELING VAN DE VENNOOTSCHAP KUNNEN BEÏNVLOEDEN

Op de risico's en onzekerheden beschreven in sectie 2 en de belangrijke gebeurtenissen sinds het einde van het boekjaar beschreven in sectie 3 na, zijn er geen omstandigheden bekend die de ontwikkeling van de Vennootschap aanmerkelijk kunnen beïnvloeden.

5. ONDERZOEK EN ONTWIKKELING

De Vennootschap is een biofarmaceutisch bedrijf in de klinische fase dat zich richt op het ontwikkelen van nieuwe therapieën die het verloop van fibro-inflammatoire ziektes kunnen beïnvloeden. Er bestaat hiervoor een grote onervulde medische behoefte. Onderzoek en ontwikkeling is derhalve de kern van de activiteiten van de Vennootschap.

De Vennootschap werkt aan een reeks innovatieve productkandidaten. De productpijplijn van de Groep (zoals hieronder gedefinieerd) bevat:

Ontunisertib (ook bekend als AGMB-129)

Ontunisertib is de belangrijkste productkandidaat van de Groep. Deze productkandidaat wordt ontwikkeld voor de behandeling van fibrostenotische ziekte van Crohn (FSCD), een subtype van de ziekte van Crohn waarbij littekenvorming vernauwingen in de darmen doet ontstaan.

De Groep heeft een wereldwijde, gerandomiseerde, dubbelblinde, placebogecontroleerde fase 2a studie uitgevoerd met ontunisertib ("STENOVA studie"). In totaal namen 103 FSCD-patiënten deel. In november 2025 heeft de Vennootschap de belangrijkste resultaten van de STENOVA studie bekendgemaakt. Het primaire eindpunt van de studie werd behaald, namelijk het beoordelen van de veiligheid en verdraagbaarheid van ontunisertib bij FSCD-patiënten. De volledige resultaten van de 48 weken durende open-label verlenging van de STENOVA studie worden verwacht in de tweede helft van 2026.

De Groep plant om in de tweede helft van 2026 een fase 2b studie met ontunisertib op te starten.

AGMB-447

AGMB-447 is de tweede productkandidaat van de Groep die zich in de klinische fase bevindt. Deze productkandidaat wordt ontwikkeld voor de behandeling van idiopathische longfibrose ("IPF").

De Groep voert een gerandomiseerde, dubbelblinde, placebogecontroleerde fase 1 klinische studie uit. Voor deze studie zijn 108 gezonde vrijwilligers gerekruteerd voor de *Single Ascending Dose (SAD)* en *Multiple Ascending Dose (MAD)* B1-B6 onderdelen. De Groep heeft positieve topline tussentijdse resultaten bekendgemaakt voor deze delen van de studie.

Daarnaast is de Groep gestart met het IPF-cohort van de fase 1b studie waarin de eerste patiënten zijn gerekruteerd. Hieraan kunnen maximaal 12 IPF-patiënten deelnemen. De publicatie van de resultaten wordt verwacht in de tweede helft van 2026.

De Groep plant om in de tweede helft van 2026 een fase 2 studie bij IPF-patiënten te starten.

Ontwikkelings- en preklinische portfolio

De Vennootschap beschikt over diverse onderzoeks- en ontwikkelingsprogramma's die zich in verschillende stadia van ontwikkeling bevinden.

AGMB-101 is de meest vergevorderde preklinische productkandidaat van de Vennootschap.

De Vennootschap heeft VLAIO-subsidies ontvangen ter ondersteuning van haar onderzoeks- en ontwikkelingsprogramma's.

6. BIJKANTOREN VAN DE VENNOOTSCHAP

Op 31 December 2025 had de Vennootschap onderstaande dochtervennootschappen (samen, de "Groep"):

<u>Naam</u>	<u>Adres</u>
Agomab Spain, S.L.U.	Parque Empresarial de Touro, parcelas 26-27 15822 Fonte Diaz Touro Spanje
Agomab US, Inc.	1 Broadway MA 02142 Cambridge VERENIGDE STATEN

De Vennootschap heeft geen bijkantoren.

7. VERANTWOORDING TOEPASSING WAARDERINGSREGELS IN DE VERONDERSTELLING VAN CONTINUÏTEIT

Uit de balans van de boekjaren van 1 januari 2024 tot 31 december 2024 en van 1 januari 2025 tot 31 december 2025, blijkt dat de Vennootschap meerdere, opeenvolgende jaren een verlies heeft overgedragen.

Er werd een cashflow-planning opgesteld voor de komende twaalf maanden voor de Vennootschap alsook een geconsolideerde kasstroomprognose. Deze kasstroom is gebaseerd op een budget- en actieplan waarbij management een realistische beoordeling heeft gemaakt van de toekomstige EBITDA van de Groep, kasstromen en andere financieringsbronnen. Op basis van de cashflow-planning, een strikt beheer van uitgaven en de additionele kapitaalverhoging begin februari 2026 (zoals toegelicht in sectie 3) blijkt dat de financieringsbehoefte van de Vennootschap alsook voor de Groep kan gedekt worden voor de komende twaalf maanden. De Vennootschap verwacht op basis hiervan haar verplichtingen te kunnen voldoen voor de komende twaalf maanden. Gelet op wat voorafgaat en bovenstaande assumpties stelt de Raad van Bestuur daarom ook voor om de jaarrekening op basis van continuïteit op te stellen.

8. BELANGENCONFLICTEN IN DE RAAD VAN BESTUUR

De hieronder vermelde belangenconflicten van vermogensrechtelijke aard in de zin van artikel 7:96 van het WvV hebben zich voorgedaan tijdens het boekjaar (vrije vertalingen van de relevante delen van de notulen en/of besluiten in voorkomend geval):

- Op de vergadering van 5 februari 2025 heeft de Raad van Bestuur, op aanbeveling van het remuneratiecomité, besloten om de heer Tim Knotnerus een bonus toe te kennen en om zijn target bonus te verhogen van 40% naar 45% van zijn jaarloon vanaf boekjaar 2025. De Raad

van Bestuur erkent het mogelijke belangenconflict van vermogensrechtelijke aard overeenkomstig artikel 7:96 van het WVV met betrekking tot de beslissingen om Tim Knotnerus een bonus van 48% van zijn jaarloon toe te kennen voor de uitvoering van zijn taken tijdens het boekjaar 2024 en de verhoging van de target bonus naar 45% van zijn jaarloon vanaf boekjaar 2025. De bonus voor 2024 en de verhoging van de target bonus werden toegekend op voorstel van het remuneratiecomité, vormen een gerechtvaardigde beloning voor de prestaties van de heer Knotnerus en zijn bedoeld om de begunstigde te motiveren en aan de Vennootschap te binden. De 2024 bonus en de verhoging van de target bonus hebben geen materiële impact hebben op de financiële positie van de Vennootschap. De goedkeuring werd unaniem verleend door alle Bestuurders, met uitzondering van de heer Tim Knotnerus die niet deelnam aan de besluitvorming in overeenstemming met de belangenconflictenprocedure van artikel 7:96 WVV.

- Op de vergadering van 3 oktober 2025 heeft de Raad van Bestuur, op aanbeveling van het remuneratiecomité, besloten om het aanbod van 9.509 nieuwe 2024 (B) Employee Stock Optie Warrants aan de heer Tim Knotnerus met een uitoefenprijs van 0,01 EUR per ESOP goed te keuren. Met betrekking tot dit besluit, erkent de Raad van Bestuur het potentiële belangenconflict van vermogensrechtelijke aard overeenkomstig artikel 7:96 WVV. Het aanbod van 2024 (B) Employee Stock Optie Warrants wordt gedaan op voorstel van het remuneratiecomité van de Vennootschap. Het is bedoeld om de begunstigde te motiveren, aan de Vennootschap te binden en om ervoor te zorgen dat zijn belangen overeenstemmen met die van de aandeelhouders van de Vennootschap. Dit aanbod heeft geen materiële impact op de financiële positie van de Vennootschap. De goedkeuring werd unaniem verleend door alle Bestuurders, met uitzondering van de heer Tim Knotnerus die niet deelnam aan de besluitvorming in overeenstemming met de belangenconflicten procedure van Artikel 7:96 WVV.
- Op 17 November 2025, heeft de Raad van Bestuur besloten om het aanbod goed te keuren om respectievelijk 10.039, 1.255 en 1.255 nieuwe 2024 (B) Employee Stock Optie Warrants aan de heer David Epstein, mevrouw Angelika Jahreis en de heer Colin Bond, leden van de raad van bestuur. Met betrekking tot deze beslissing, erkent de Raad van Bestuur het potentieel belangenconflict van vermogensrechtelijke aard overeenkomstig artikel 7:96 WVV. Het aanbod van 2024 (B) Employee Stock Optie Warrants wordt gedaan op aanbeveling van het remuneratiecomité van de Vennootschap. Het is bedoeld om de begunstigten te motiveren en aan de Vennootschap te binden en om hun belangen af te stemmen op die van de aandeelhouders van de Vennootschap. Dit aanbod zal geen materiële impact hebben op de financiële positie van de Vennootschap. De goedkeuring wordt unaniem verleend door alle Bestuurders, met uitzondering van de heer David Epstein, mevrouw Angelika Jahreis, en de heer Colin Bond die deze schriftelijke besluiten van de Raad van Bestuur enkel tekenen ter erkenning van deze beslissing, overeenkomstig de belangenconflictenprocedure van artikel 7:96 WVV.

9. FINANCIËLE INSTRUMENTEN

De Vennootschap houdt per 31 December 2025 geen financiële instrumenten aan.

10. VERWERFING OF VERVREEMDING VAN EIGEN AANDELEN

Niet van toepassing.

[Handtekeningpagina volgt]

Opgemaakt te Berchem op 23 April 2026

DocuSigned by:
Tim Knotnerus
A511753DEB354BD...

Naam: Tim Knotnerus
Titel: Gedelegeerd bestuurder

DocuSigned by:
David Epstein
AEBE15337EDC4A0...

Naam: David Epstein
Titel: Voorzitter van de raad van
bestuur